

Werde auch Du ein Teil des A.COM Teams! Wir bieten die Wertschätzung, die Du verdienst!

Aus jahrelanger Erfahrung heraus wissen wir, wie schwer die Koordination von Beruf und Privatleben sein kann. Wir haben Lösungen gefunden für ein optimales Gleichgewicht. Auch dadurch heben wir uns von vielen Unternehmen ab. Wertschätzung, Fairness und Offenheit - für ein langfristiges und erfolgreiches Miteinander!

Für unseren Kunden in Hamburg suchen wir dich!

Vertriebsleiter (m/w/d) - Key Account Management

Vertriebsleiter (m/w/d) - Key Account Management

(970)

 Standort: Hamburg  Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Deine Aufgaben:

- Entwicklung und Umsetzung der Vertriebsstrategie für Key Accounts
- Aufbau und Pflege von langfristigen Kundenbeziehungen
- Steuerung des Vertriebsteams und Entwicklung von Vertriebszielen
- Marktanalyse und Identifikation neuer Geschäftsmöglichkeiten

Dein Profil:

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb und im Key Account Management
- Führungserfahrung und Kommunikationsstärke
- Ergebnisorientierte Arbeitsweise und unternehmerisches Denken

Wir bieten Dir:

- Wettbewerbsfähige Vergütung sowie attraktive Bonusregelungen
- Individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten und gezielte Förderung Ihrer Karriere
- Ein dynamisches und motiviertes Team, das den Erfolg gemeinsam gestaltet
- Flexible Arbeitszeiten und Homeoffice-Optionen
- Betriebliche Altersvorsorge und Gesundheitsförderung
- Flache Hierarchien und schnelle Entscheidungswege

Haben wir Dein Interesse geweckt? Dann bewirb Dich sich bei uns!

Du möchtest lieber mit uns persönlich sprechen?

Dann rufe uns unter der Telefonnr.: 040 469 978 70 an.

Du findest uns in der: Altstädter Str. 11, 20095 Hamburg.

Wir sind gern jederzeit für Dich da!

[Impressum](#)